

Creditul RETAIL - Dobânda și comisionul la 0%

Interviu cu Olga Bejenaru, manager produse, Departamentul Strategie și Marketing, din cadrul BC „Mobiasbancă – Groupe Societe Generale” SA

— Este adevărat că Mobiasbancă acordă credite cu dobândă 0%?

Probabil, mulți își pun aceeași întrebare, dar este adevărat.

În plus nu doar dobânda este „0”, ci și comisionul lunar de administrare la fel este „0”.

— Ați putea să ne dați mai multe detalii despre acest produs?

Este un credit care se acordă persoanelor fizice pentru procurarea bunurilor și serviciilor de la magazinele și oficiile Partenerilor Băncii. Lista acestor parteneri poate fi consultată la orice unitate a Băncii și pe site-ul băncii. Suma maximă a unui credit este de 10 000 lei. Creditul este fără gaj sau garanție. Termenul creditului este de până la 6 luni și rambursarea creditului se face în rate lunare egale. Precum am menționat și anterior, dobânda și comisionul de administrare pentru acest produs este „0”.

— Vă rugăm să ne oferiți un mic exemplu, cât o să achite un client pentru procurarea unui televizor pe credit în valoare de 5000 MDL?

Pentru un produs achiziționat pe credit, în valoare de 5000 lei, plata lunară aferentă creditului va constitui aproximativ 833 lei, altfel spus împărțim prețul bunului la perioada de creditare, adică de 6 luni și nu mai adăugăm nimic. La eliberarea creditului, clientul urmează să achite doar un comision unic în valoare de 250 MDL.

Acest simplu calcul matematic îl poate efectua orice client care își poate evalua de la bun început posibilitățile financiare.

— Mai există alte comisioane pe care urmează să le achite clientul?

Menționăm faptul că Mobiasbanca este o bancă deschisă și transparentă față de clienți, și alte comisioane

nu există, doar comisionul unic de eliberare, despre care am și vorbit mai sus.

— Cum a fost posibil acest lucru?

Banca noastră tinde în permanență să elaboreze și să implementeze cele mai comode și cele mai avantajoase produse și servicii bancare. Astfel, produsele noastre de creditare sunt adaptate necesităților populației Republicii Moldova, acestea fiind esențiale în dezvoltarea ofertei de creditare.

În situația în care prețurile sunt în continuă creștere, iar veniturile populației cresc în ritmuri mult mai lente, necesitățile și dorințele rămânând constante, soluția poate fi creditul cu dobândă și comision de administrare „0”.

— Ce acte sunt necesare pentru a obține un astfel de tip de credit?

Un accent esențial în creditarea persoanelor fizice de către bancă este pus pe simplificarea procedurii de creditare. Astfel, pentru a beneficia de un astfel de tip de credit, clientul urmează să prezinte:

- ➔ Buletinul de identitate;
- ➔ Factura din magazin (aferentă bunului sau serviciului ce urmează a fi procurat);
- ➔ Adeverința de salariu

— Ce condiții trebuie să îndeplinească un potențial client?

Un potențial client

urmează să corespundă câtorva criterii simple:

- ➔ Cetățean și rezident al Republicii Moldova;
- ➔ Vârsta de la 21 de ani și până la vârsta de pensionare;
- ➔ Angajat în câmpul muncii, cu un venit lunar stabil.

— Care sunt avantajele Creditului Retail cu dobândă „0”?

Avantajele acestui credit sunt multiple și evidente:

- Creditul este simplu de înțeles și de calculat.
- Dobânda 0% și comision de administrare 0%.
- Comision unic de acordare în valoare de 250 MDL.

• Creditul se acordă fără gaj și fără garanție.

- Comision de rambursare anticipată 0%.
- Se acceptă venitul cumulativ al membrilor de familie (la estimarea sumei maxime a creditului ce poate fi contractat).

În concluzie, persoanele fizice care doresc să procure un bun și nu au suficienți bani, se pot bucura de el acum prin intermediul Creditului RETAIL cu dobândă „0%”, achitându-l în tranșe, într-un termen de până la 6 luni. De altfel, și sloganul acestui credit este „Cumperi acum, plătești pe urmă”.