

Incasso - o modalitate eficientă de achitări în comerțul exterior

În secolul globalizării companiilor și afacerilor, nivelul înalt de securizare a tranzacțiilor devine o necesitate vitală. Acesta este argumentul principal al băncilor străine care creditează tranzacțiile de import. Astfel, tot mai multe bănci de peste hotare în prag de creditare a importatorilor solicită un set de acte ce confirmă exportul produselor din țara de proveniență, în special, facturile, acte ce țin de transportul mărfurilor, certificate de proveniență, alte acte și certificate.

Dacă înainte partenerul achita marfa până la efectuarea exportului și intrarea acesteia în punctul de destinație, acum tot mai des companiile importatoare apelează la împrumuturi, iar băncile care oferă creditul își minimizează riscurile. În aceste condiții exportatorul urmează să aducă marfa la punctul de destinație și să ofere tot setul de acte necesare băncii care creditează cumpărătorul. În momentul recepționării actelor, banca efectuează transferul. Acest sistem activează după sistemul "cash against documents" sau "acte contra bani", iar în limbajul bancar DOCUMENTARY COLLECTION sau INCASSO DOCUMENTAR.

Și această modalitate este practică de mai mult timp, în special, în statele maritime. Asta pentru că în cazul transportării mărfurilor pe cale maritimă, cumpărătorul poate ridica marfa doar în cazul obținerii conosementului în original. Acesta, la rândul său, este eliberat de bancă în momentul achitării mărfurilor. Cu alte cuvinte ambele părți au destule garanții că tranzacția va fi una onestă.

În același timp, o bună parte din statele europene utilizează incasso pentru a simplifica procedura de achitare a mărfurilor. Astfel, cumpărătorul nu trebuie să verifice graficul de achitare a mărfurilor. La recepționarea setului de acte, banca îl va contacta pentru ca aceasta să dea undă verde transferului.

În unele țări devin din ce în ce mai populare achitări prin intermediul unor hârtii de valoare sau obli-

gațiuni emise de persoana care procură marfa. Obligațiunile sunt emise pe numele vânzătorului pe termenul transportării mărfurilor și la momentul în care marfa se află deja la punctul de destinație, cumpărătorul stinge aceste obligațiuni. Transmiterea obligațiunilor de la vânzător la cumpărător este efectuată prin intermediul operațiunii incasso, care oferă un grad sporit de siguranță tranzacției. În cazul cumpărătorului de a procura, incasso oferă vânzătorului posibilitatea să-și obțină banii prin intermediul instanței.

Un alt grup de țări sunt acelea unde achităriile incasso sunt o tradiție de zeci de ani, cum ar fi India, Bangladesh și China.

În același timp, incasso nu a căpătat, deocamdată, o popularitate printre companiile moldovenești care activează în domeniul de importuri exporturi. Asta din cauze obiective și subiective: lipsa unei practici vaste de comerț extern și unele momente psihologice. La pronunțarea cuvântului obligațiune, mulți își aduc aminte de criza obligațiunilor din Rusia și problemele ce stângerea acestora. Mulți, însă, nu cunosc că obligațiunile utilizate în comerțul internațional sunt cu totul altceva decât obligațiunile care au fost emise în Rusia și care au adus mare bătaie de cap posesorilor acestora. La fel, mulți nu cunosc că în Republica Moldova este la un nivel înalt legislația privind reglementarea circulației obligațiunilor, cu atât mai mult în de statele cu care colaborează republica noastră.

Deci, cu ce se mănâncă incasso?

În baza contractului de colaborare, vânzătorul transportă marfa cumpărătorului și, în baza unei instrucțiuni incasso, transmite setul de acte necesare băncii sale. Această bancă primește statutul de remitent. Banca remitentă transmite tot setul de acte băncii de peste hotare, care apără interesele cumpărătorului, cu obligațiunea ca acesta să efectueze plata la primirea de către cumpărător a setului de acte. În așa mod această bancă încasează. Ea aduce la cunoștința importatorului despre sosirea actelor și verifică legalitatea acestora și corespunderea conținutului cu instrucțiunea de incasso. După aceasta importatorul achită tranzacția sau acceptă această tranzacție printr-o obligațiune.

Acest sistem are o serie de plusuri, atât pentru importatori, cât și pentru exportatori.

PENTRU IMPORTATORI:

► Posibilitatea de a achita marfa doar după ce aceasta a fost adusă la punctul de destinație și a fost descărcată în locul indicat în acte;

► Nu există necesitatea de a verifica graficul de achitări, pentru că banca va informa cât și când trebuie de plătit, imediat după ce va recepționa documentele;

► Vânzătorul mai degrabă va oferi o perioadă de grațiere la plată, dacă veți emite pe numele lui o obligațiune, care poate fi

prezentată spre plată prin intermediul incasso-ului în momentul stabilit.

AVANTAJELE PENTRU EXPORTATORI:

► O modalitate mai sigură și mai rapidă de plată, comparativ cu transferul de pe un cont pe altul;

► O modalitate simplă și accesibilă de aplicare a incasso-ului comparativ cu acreditivele;

► În cazul tranzacției în condiții de plată recșalonată, posibilitatea obținerii unei obligațiuni prin intermediul băncilor implicate în tranzacție;

► Posibilitatea găsirii unor compromisuri în cazul litigiilor.

Acest sistem de achitări în cadrul operațiunilor de comerț exterior poate fi interesant exportatorilor care utilizează în activitatea sa regimul de preferințe comerciale ale Uniunii Europene pentru R. Moldova. Fiindcă pentru a beneficia de comerțul preferențial, cumpărătorul trebuie să prezinte organelor abilitate din țara sa originalul certificatului de proveniență l'orma A, care demonstrează proveniența din R. Moldova a mărfurilor. Dacă acest certificat va fi expediat prin intermediul băncii, dar nu împreună cu marfa, cum se mai practică, atunci cumpărătorul va fi cointerestat să achite deodată, pentru a obține în bancă certificatul de proveniență. Această modalitate nu este o garanție sută la sută că plata va fi efectuată, dar aceasta îi va face pe cumpărători mai disciplinați. Aceasta reieșind din factorul psihologic.

Cumpărătorilor le va fi incomod față de bancă să nu achite incasso.

Incasso documentar nu este o modalitate de plată la fel de sigură ca acreditivul, dar în implementare este mai simplu și este mult mai ieftin în gestionare. Dacă se întâmplă că partenerii nu găsesc limbă comună pentru ca să utilizeze acreditivul, se merită să se apeleze la incasso. Pentru că în legislația internațională există un document care reglementează incasso documentar „Regulile unificate de incasso”, Publicația Camerei de Industrie și Comerț, Nr. 522, care a intrat în vigoare în noua redacție la 1 ianuarie 1996. Acest document oferă posibilitatea să asigure o unificare pe plan internațional a mecanismului de achitări prin intermediul incasso.

O practică vastă în domeniul asigurării tranzacțiilor incasso îl are BC „Mobiasbancă Groupe Société Générale” S.A., care oferă posibilitatea efectuării unor tranzacții internaționale cu riscuri minime, oferind orice consultație la etapa negocierilor cu partenerii participanți la tranzacție, la etapa efectuării tranzacției și finanțării tranzacțiilor. Pentru a beneficia de consultații este nevoie doar de a contacta un reprezentant al băncii. Aceasta corespunde politicii generale promovate de conducerea BC „Mobiasbancă Groupe Société Générale” S.A. de a susține companiile antrenate în comerțul exterior, în special prin promovarea și dezvoltarea în Republica Moldova a tuturor modalităților de plăți internaționale.

<http://www.apropomagazin.md>
Transformă știrile în spectacol!

Despre Bloguri Harta Site Contact



Nelly Ciobanu vorbește, în exclusivitate, despre apartamentul oferit de comuniști!



Prima pagina ApropoTV Exclusiv Vedete Social Eveniment International Fapt divers Utilitate Eurovision 2010 Incredibil

EXCLUSIV

Nelly Ciobanu: „DA! Mi-au dat apartament”
2 Feb 2010 |

VEDETE

Rușine! A da în Botgros inseamnă a tăvăli în noroi întregul tezaur folcloric!
1 Feb 2010 |

căutare...

Cautare

Decide finalitul!